

19 – 20 июня 2024 г.  
г. Санкт - Петербург

Экспертный семинар - консультация

**Оперативные возможности,  
преимущества и ограничения при  
решении тактических и  
стратегических задач в рамках  
формирования цен  
продукции по ГОЗ в 2024 году**

- ⊕ Документальное обоснование затрат.
- ⊕ Качественная подготовка РКМ.
- ⊕ Конструктивный диалог с заказчиком и поставщиками.

Адрес места проведения: Конференц-Зал «Толстой»  
Гостиницы «КортИНН»  
г. Санкт-Петербург, наб. канала Грибоедова, 166, 2 этаж



## **БЛОК ВОПРОСОВ 1. АКТУАЛЬНАЯ НОРМАТИВНАЯ БАЗА.**

- ✓ **Обзор основных изменений нормативного правового регулирования в области поставок продукции по ГОЗ**, в т.ч. порядка ценообразования и использования средств ГОЗ. Новации и основные требования нормативных правовых актов при исполнении гос. контрактов, контрактов на поставку продукции по ГОЗ (далее – Контракты) в 2024 г.
- ✓ Порядок реализации заданий ГОЗ в нынешних условиях. Особые правила контрактации и исполнения договорных обязательств в рамках ГОЗ. **Практика реализации норм Постановления Правительства РФ от 30.12.2022 № 2532** (в ред. от 11.03.2023 № 382, от 19.05.2023 № 788, от 13.12.2023 № 2134). Особый формат согласования условий поставки и (или) снятия разногласий при заключении Контрактов, в т.ч. по ценовым показателям. **Критерий выбора поставщика (исполнителя, подрядчика) в случае закупки продукции в соответствии с нормами Постановления Правительства РФ № 2532.**
- ✓ Оценка практики применения норм законодательных и нормативных правовых актов, регламентирующих порядок заключения и исполнения гос.контрактов, контрактов по ГОЗ. Новые решения и проекты нормативных актов, ожидаемые к принятию в 2024 г.
- ✓ Ответственность за несоблюдение требований законодательства в сфере ГОЗ. Складывающаяся практика уголовных и административных наказаний при выявлении фактов нарушения в сфере ГОЗ, в т.ч. порядка ценообразования и использования средств.



## **БЛОК ВОПРОСОВ 2. МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЦЕН. ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕНЫ И ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ОБОСНОВЫВАЮЩИХ ДОКУМЕНТОВ.**

- ✓ **Приоритизация методов определения цен и специальный порядок обоснования цен при закупке и (или) поставке продукции по ГОЗ. Кто отвечает за формирование и корректность определения цены в рамках ГОЗ: покупатель или поставщик? Кто, когда и в каком формате обязан обосновать цену? Полномочия заказчика (головного исполнителя) по контролю обоснованности заявленных цен. Чем грозит отсутствие обоснования цены (затрат) поставщику (продавцу) и (или) заказчику (покупателю).**
- ✓ **Обязанность и сроки представления предложения о цене и обосновывающих документов при поставках по ГОЗ.** Принцип существенности при представлении РКМ в рамках затратного метода. Когда цена ГОЗ может устанавливаться без представления РКМ и (или) обосновывающих документов? Ответственность за непредставление обосновывающих документов и (или) иные негативные последствия отсутствия полного и качественного пакета обосновывающих материалов, сформированных согласно выбранного метода определения цены.
- ✓ Расширение границ или возможность ограничения сферы поставок продукции, используемой в целях исполнения обязательств по ГОЗ. **Признаки принадлежности продукции к ГОЗ. Продукция ГОЗ или коммерческая продукция:** в чем разница подходов при закупке и формировании цен. Как обосновать цену на продукцию двойного назначения (конкурентную продукцию). Как обосновать выбор метода и уровень рыночной цены? Предложение о цене или коммерческие предложения: чем подтвердить уровень рыночной цены.
- ✓ Практика обоснования и проверки рыночных цен при использовании метода сравнимой цены (при закупке продукции на коммерческом функционирующем рынке). Оценка суммы завышения цен и (или) допустимого размера торговой наценки (уровня рентабельности (убыточности)) в оптовой торговле при проверках рыночных цен, в т.ч. при поставках через цепочку посредников.
- ✓ **Оперативные возможности и ограничения при выборе различных методов определения цен: преимущества и риски использования затратного метода, метода сравнимой цены или метода индексации базовой цены.**



### **БЛОК ВОПРОСОВ 3. ПРАКТИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЦЕН ПРИ ПОСТАВКАХ ПО ГОЗ. СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ И ВОЗМОЖНЫЕ РАЗНОГЛАСИЯ.**

- ✓ **Особенности формирования цен при поставках по ГОЗ в 2024 году.** Опыт и накопленная позитивная и негативная практика формирования и согласования цен с заказчиком (головным исполнителем, гос.заказчиком). Основные условия определения цены (порядок перевода в фиксированную и (или) ее изменения), которые следует предусмотреть при подписании Контракта ГОЗ.
- ✓ **Выбор и обоснование используемого вида цен:** ориентировочная или фиксированная. Как защитить право на использование фиксированной цены при заключении Контракта ГОЗ. Чем подтверждается факт наличия и достаточность исходных данных для определения фиксированной цены.
- ✓ **Особые условия перевода цены в фиксированную: что и как требуется отразить в Контракте ГОЗ. Порядок уточнения и правила перевода ориентировочной (уточняемой) цены продукции либо цены, возмещающей издержки, в фиксированную цену.** Какие условия Контракта позволяют «снизить напряженность» при согласовании цен на плановый период 2024 г. и (или) при переводе цен в фиксированные? Какие формулировки следует предусмотреть в тексте новых контрактов для уточнения порядка согласования фиксированных цен и возможности ее изменения (снижения).
- ✓ **Порядок контроля и условия получения дополнительной прибыли, в т.ч. по итогу исполнения Контракта.** Правовые последствия и порядок обоснования правомерности получения дополнительной фактической прибыли, превышающей плановый размер. Варианты реагирования и порядок получения информации о превышении фактической прибыли над плановой. Возможности и алгоритмы «изъятия сверхприбыли».
- ✓ **Практика снятия разногласий при проверке обоснованности заявленных цен (затрат).**
- Мотивированное обоснование причин несогласия с предложенной поставщиком (исполнителем) ценой продукции по ГОЗ. Заключение о цене гос.заказчика и Особое мнение:** как это работает на практике. **Ценовые споры и согласительные совещания.** Оперативные задачи при проведении переговоров в случае несогласия с предлагаемой ценой, в т.ч. при установлении ориентировочной цены и (или) на этапе перевода цен в фиксированные (опыт снятия разногласий о цене 2023 г.).
- ✓ **Протокол скидки или новый уточненный протокол скорректированной цены: как правильно оформить решение об изменении (снижении) цены единицы продукции и цены Контракта ГОЗ?** Какие условия Контракта ГОЗ предусматривают или ограничивают право на снижение (изменение) цены? Как соблюсти баланс интересов сторон Контракта.



### **БЛОК ВОПРОСОВ 4. ПОРЯДОК ОБОСНОВАНИЯ ЗАТРАТ, ВКЛЮЧАЕМЫХ В ЦЕНУ. ТРЕБОВАНИЕ К ЗАПОЛНЕНИЮ И КОРРЕКТНОСТЬ ДАННЫХ, ПРЕДСТАВЛЕННЫХ В РКМ.**

- ✓ **Основные правила обоснования затрат, включаемых в цену продукции при затратном методе.** Перечень и формат обосновывающих документов и (или) исходных данных, представляемых при затратном методе определения цен. Комплектность пакета расчетно-калькуляционных материалов (далее – РКМ). Перечень обязательных (минимально необходимых) и (или) достаточных (оптимально оправданных) первичных и сводных документов при обосновании затрат (цены единицы продукции).
- ✓ **Принципы документального подтверждения и обоснованности (экономической оправданности) затрат, включаемых в цену.** Критерии оценки экономической обоснованности цен (затрат). Основание для исключения затрат (части затрат) и правовые последствия признания цен (затрат) экономически необоснованными.

- ✓ Плановая и отчетная калькуляция. Регистры отдельного учета, Карточка фактических затрат и Отчет об исполнении Контракта ГОЗ. Источники данных о плановых и фактических затратах: особенности их отражения в РКМ, учета в цене продукции и подтверждения.
- ✓ **Основные правила заполнения РКМ. Формулы проверки и оценки качества представленных РКМ. Технические ошибки, некорректные сведения и (или) необоснованное завышение затрат (цен) при подготовке и направлении РКМ. Неизменность данных отчетного периода и (или) корректировка сведений о плановых затратах (прогнозных значениях).**
- ✓ Типовые ситуации и типичные замечания (ошибки) при проверке (подготовке) РКМ. Причины отклонения (исключения) затрат и возможности оспаривания позиции гос. заказчика (заказчика - головного исполнителя, исполнителя).
- ✓ Порядок доработки РКМ после возврата документов по результатам проверки (после получения заключения о цене). Основания и ограничения по корректировке (внесению изменений) в ранее представленные РКМ.
- ✓ Уточненный состав затрат, включаемых в цену продукции согласно согласованной позиции федеральных органов по внесению изменений в редакцию Приказа Минпромторга России от 8.02.2019 г. № 334.



## **БЛОК 5. ОПЫТ И ПЛАНЫ. ОПЕРАТИВНЫЕ ЗАДАЧИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ. ОБСУЖДАЕМ ВМЕСТЕ. КРУГЛЫЙ СТОЛ.**

- ✓ Тактические и стратегические задачи при согласовании цен и «защите» экономических показателей, принимаемых в цену продукции. Задача: как сохранить уровень цен или как не допустить необоснованного роста цен (затрат). Оцениваем все риски и «просчитываем последствия» принятия решения о цене (снижении цены и (или) исключении затрат, заявленных при ее формировании).
- ✓ Разбор практических ситуаций, возникающих при согласовании уровня цен и урегулировании ценовых споров в текущих условиях.
- ✓ **Круглый стол Обсуждение частных вопросов**, поступивших от участников консультационного семинара. Реальные примеры (кейсы) и **рекомендации экспертов.**

**Автор программы, модератор встречи и главный спикер –  
эксперт семинара– консультации**

**Гончарук Елена Юрьевна,**

генеральный директор Экспертно-аналитического центра ценообразования в оборонной промышленности «Эксперт 275», член Совета коллегии ВПК РФ по вопросам ценообразования и финансово-кредитной политики при выполнении ГОЗ.

*К участию приглашены ведущие специалисты экономического блока крупнейших организаций ОПК и представители ФОИВ*

**Формат проведения – очное участие.**

**Более подробная информация по тел.: 8 (499) 707-01-37, 8 (499) 707-01-38,  
8 (903) 136-85-56**

e-mail: [goz@expert275.ru](mailto:goz@expert275.ru)

сайт: [www.expert275.ru](http://www.expert275.ru)